



FLOTTES

MARCHANDISES

BÂTIMENTS

ASSISTANCE

STOP HAUSSE

PROTECTION JURIDIQUE

RISK



Stop hausse

La garantie de votre budget assurance

Sérénité

Qui n'a jamais eu peur de voir ses contrats d'assurance majorés de façon importante, d'une année sur l'autre ? A l'heure de renouveler les contrats de vos clients, vous avez parfois la dure tâche de leur annoncer que les tarifs ont été majorés.

Innovation

Stop Hausse est un produit innovant qui vous permet de garantir et protéger vos tarifs assurance.

Sécurité

Nous avons passé un accord avec une compagnie qui accepte de prendre en charge vos majorations lorsque votre assureur décide d'augmenter ses tarifs. Nous absorbons ces augmentations, hors, évidemment, celles liées aux modifications de garanties d'un contrat.

Satisfaction

Ces prises en charges se feront avec l'application d'une franchise et peuvent aller jusqu'à 50% d'augmentation. Alors n'attendez plus les majorations avec crainte !

Fidélisation

Résultat : en garantissant à vos clients des tarifs stables et sans mauvaises surprises, vous conservez et fidélisez votre clientèle durablement.

Un événement déclencheur

Une simple lettre de votre assureur vous notifiant une majoration de votre prime.

Nous excluons les majoration suite à aggravation du risque, changement d'activité, augmentation de parc...

Stop hausse

Un vrai outil gagnant gagnant

Pour le client final

- Si le budget augmente mais qu'un tiers s'occupe de payer la plus grande partie de cette augmentation, alors les résultats s'améliorent et une relation stable peut s'installer.

Pour le courtier

- Si le budget augmente votre rémunération aussi.
- Vous ne passez plus votre temps à négocier les majorations avec les compagnies.
- Vous pouvez alors vous consacrer aux affaires nouvelles.
- Votre relation fournisseur s'améliore en même temps que votre S/P

Pour la compagnie

- Un véritable ballon d'oxygène avec ce curseur supplémentaire.
- Vous pouvez augmenter certaines primes sans forcément les perdre et en baisser d'autres pour éviter de les perdre aussi.

Conditions d'acceptation

- Pour accéder à la démarche, le client doit montrer qu'il effectue des actions de prévention afin d'agir sur sa sinistralité.
- Flexitrans fait confiance à l'assuré en lui garantissant des prix stables. De son côté, le client lui rend cette confiance en montrant qu'il effectue des actions ayant pour but de diminuer les coûts induits par ses sinistres.
- Ce partenariat permet une démarche proactive puis réactive en cas de majoration.